

UN ANNO DI «4PUNTO1»

NEL 2013

quattro aziende specializzate nel noleggio, Venpa, E-Mac, Milantractor e Fae-Tecnifor, hanno siglato l'accordo di collaborazione e condivisione dei servizi, mezzi e condizioni denominato 4punto1. Ora è tempo di un primo bilancio e di valutare le prospettive future.

Dolo, 17 gennaio 2013, quattro tra le più prestigiose realtà italiane si accordano per innovare il servizio di noleggio e il mondo del cantiere attraverso un'iniziativa senza precedenti nel panorama nazionale. Venpa, E-Mac, Milantractor e Tecnifor-Fae hanno dato vita a 4punto1, una condivisione di strumenti e obiettivi finalizzati a offrire al cliente il meglio del noleggio nel minor tempo possibile, dando in un'unica soluzione quanto necessario al cantiere.

COS'È 4PUNTO1

Benché l'iniziativa sia partita da oltre un anno, conviene, data la sua estrema novità rispetto alle proposte tradizionali, rinfrescare la memoria e comprendere bene di cosa si tratta. In sintesi: quattro aziende si ritrovano insieme per creare un'unica sinergia. Si tratta di realtà singolarmente già specializzate nella fornitura di noleggio, installazione e

assistenza di molteplici macchinari e attrezzature per le più diverse opere che, in sostanza, condividono la flotta a disposizione del noleggio, le loro esperienze e la loro professionalità al fine di offrire un servizio a 360°, in grado di soddisfare ogni esigenza affiancando i clienti in tutte le fasi del lavoro: progettazione, consulenza tecnica, fornitura dei prodotti, trasporto in cantiere, montaggio, assistenza tecnica e manutenzione. Un'idea che si caratterizza per l'elevata dinamicità che semplifica l'organizzazione del cantiere al cliente. In pratica, affidandosi a 4punto1 l'impresa ha un solo interlocutore per il servizio di noleggio, infatti, troverà a disposizione gru edili, ponteggi, macchine movimento terra, sollevamento, energia e prefabbricati modulari. Le macchine e le attrezzature sono dei migliori brand del mercato e sempre in piena efficienza in modo da poter garantire un servizio sempre ottimale.





Alcune piattaforme semoventi fornite da Venpa nel cantiere milanese di City Life.



Nicola Grudina, direttore commerciale Venpa.
nicola.grudina@gv3.it

VENPA

«4punto1 garantisce innumerevoli vantaggi per noi noleggiatori. Possiamo offrire al cliente una proposta di servizi che copre una parte rilevante delle esigenze di cantiere e questo fa la differenza rispetto alla maggior parte dei concorrenti specializzati in un solo settore e rispetto a generalisti, che hanno un numero di macchine più ridotto. Tenendo conto che l'esperienza di quattro specialisti che lavorano insieme vale molto di più di quella di un generalista da solo, anche se fosse di pari dimensioni, 4punto1 offre i propri servizi in tutta Italia e all'estero. Questa unione ci permette la condivisione di procedure e clienti. I clienti beneficiano di notevoli vantaggi. Tra i più apprezzati la possibilità di usufruire di quattro servizi tramite un solo fornitore, oltre a un grande parco macchine e attrezzature disponibile in tempi brevi e in qualsiasi luogo. In questi anni, in un mercato che si sta ancora adattando alla situazione economica, i clienti e i cantieri sono cambiati. A noi la sfida di trovarli e soddisfare le loro esigenze. Per questo abbiamo presentato il progetto a oltre 100 realtà; e per il 2014 le previsioni possono essere moderatamente positive».

COSA NOLEGGIA VENPA

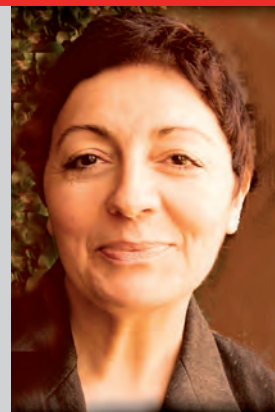
Azienda specializzata da oltre 30 anni nel noleggio e assistenza di piattaforme aeree, macchine movimento terra, autogrù e sollevatori telescopici. Con oltre 30 punti noleggio in tutta Italia è in grado di fornire sempre la soluzione più adatta per ogni esigenza di cantiere. Nello specifico il suo parco noleggio è composto da piattaforme verticali, articolate, semoventi e autocarrate; macchine movimento terra e accessori, autogrù, sottoponti, ragni, e sollevatori telescopici (www.gv3.it).



I prefabbricati Tecnifor-Fae utilizzati durante i Mondiali di Sci Nordico in Val di Fiemme.

TECNIFOR-FAE

«Vista la profonda crisi economica è necessario ottimizzare le risorse, non bruciare energie, non disperdere le singole professionalità ma unirle. Formare un gruppo dove gli appartenenti interagiscono tra di loro. Da qui 4punto1, finalizzato al raggiungimento di obiettivi comuni: aggredire il mercato e cogliere ogni opportunità. Il tutto all'insegna della massima collaborazione tra le quattro realtà che compongono la sinergia. Benefici per le nostre realtà che si riflettono sul cliente stesso che ha un solo punto di riferimento di grande affidabilità e serietà per tutte le sue esigenze di cantiere e si vede offrire un vero e proprio pacchetto chiavi in mano, che porta con sé anche evidenti benefici in termini economici. Per far conoscere questa iniziativa nel 2013 abbiamo organizzato oltre 40 incontri riferiti al 4punto1 e per il 2014 vogliamo continuare su questa strada che rappresenta il futuro».



Caterina Giontella, direttore commerciale Tecnifor-Fae
caterina.giontella@faeterni.it

COSA NOLEGGIA TECNIFOR-FAE SPA

Fondata nei primi anni '70, Fae-Tecnifor è da sempre impegnata a livello industriale nella produzione, vendita e noleggio di strutture prefabbricate «chiavi in mano» costruite nel rispetto delle norme vigenti, secondo i più elevati standard qualitativi. Con una rete produttiva e commerciale dislocata sull'intero territorio nazionale, l'azienda fornisce soluzioni progettuali per la realizzazione di

campi di lavoro, uffici, mense, dormitori, servizi igienici, abitazioni, aule scolastiche, oltre a strutture adibite a pronto soccorso, centri ambulatoriali e laboratori. La linea di produzione comprende anche l'impiantistica elettrica, idraulica, dati, condizionamento, arredo, servizio assistenza e manutenzione. (www.faeterni.it)



Un ponteggio autosollevante bicolonna colonna installato da E-mac nel cantiere City Life a Milano.



Carlo Bortolami, direttore commerciale E-mac.
cbortolami@emac-it.com

E-MAC SPA

«Unendo le forze la nostra presenza commerciale si è rafforzata, con una maggiore capacità di penetrazione nelle trattative che contano, ed essere presenti in modo capillare su un mercato estremamente frazionato è di vitale importanza, così com'è indispensabile ottimizzare i trasporti e confrontarsi sui clienti meno affidabili. Avere a che fare con un interlocutore in grado di gestire il cantiere a 360° è poi fondamentale. Il confronto diretto tra le realtà che compongono il sodalizio permette di trovare la soluzione migliore per il cliente, senza fargli perdere tempo ed energie alle prese con molteplici fornitori. Inoltre affrontando progettazione, trasporti, montaggi e manutenzione in modo collegiale riusciamo a essere molto competitivi sotto il profilo economico. In pratica abbiamo elevato la soglia del servizio a livelli mai proposti. Purtroppo la contrazione del mercato è lunga dall'essere superata e il 2014 non registrerà sostanziali differenze, ma il 4punto1 ci porterà ad aprire molte porte. Ci auguriamo che i general contractor ci diano fiducia e riescano a sfruttare a loro vantaggio le sinergie di gruppo. La nostra è una proposta all'avanguardia e richiede una crescita culturale del mercato».

COSA NOLEGGIA E-MAC SPA

Con 45 anni di esperienza e sette filiali nel Triveneto, E-Mac rappresenta un partner ideale per risolvere le problematiche legate al mondo dell'edilizia. In particolare la società è specializzata nella fornitura a noleggio di sistemi di caseratura e di sostegno; sistemi provvisori, ponteggi di facciata e multidirezionali; ponteggi autosollevanti, montacarichi e ascensori a cremagliera; oltre a gru edili, gru automontanti, gru a torre e macchine speciali (www.emac-it.com).



Gruppi elettrogeni e cabine di trasformazione Milantractor.

MILANTRACTOR SPA

«L'esperienza di questo primo anno ha generato uno spirito di collaborazione trasparente tra le quattro aziende del 4punto1, in cui la condivisione delle informazioni aiuta ogni realtà a perseguire con maggior efficacia il proprio obiettivo di business. Allo stesso tempo il cliente ha l'opportunità d'affrontare i propri progetti attraverso quattro realtà specializzate nel proprio settore di competenza. Nessuna si sovrappone all'altra e nessuna è un noleggiatore generalista, siamo infatti aziende specializzate, concentrate a massimizzare la nostra professionalità. In sostanza il beneficio maggiore per ogni cliente è essere supportato fin dall'inizio del suo progetto da veri e propri esperti di settore. Oggi, dopo un periodo davvero difficile, il mercato sta mostrando tenui segnali di miglioramento e in questo contesto anche la Pubblica Amministrazione dovrebbe dare maggiori segnali di fiducia per supportare una crescita più decisa».



Andrea Leoni, direttore commerciale Milantractor.
leoni@milantractor.it

COSA NOLEGGIA MILANTRACTOR SPA

Specializzata nella fornitura di soluzioni per la generazione di energia, con 40 anni di esperienza, Milantractor è un punto di riferimento per molteplici comparti tra i quali spicca il noleggio di gruppi elettrogeni, cabine di trasformazione, torri d'illuminazione, banchi di carico, motosaldatrici e accessori, e la vendita di gruppi elettrogeni

Fg Wilson da 6.8 a 2.500 kVA. Tra le sue attività: progettazione e produzione su commessa di gruppi elettrogeni, torri d'illuminazione, gruppi antincendio, motopompe, centrali elettriche, service, installazione, messa in servizio e collaudo, assistenza, manutenzione programmata e straordinaria e pronto intervento (www.milantractor.it).

© RIPRODUZIONE RISERVATA